

Облікова картка ДіР



I. Загальні відомості

Державний обліковий номер: 0220U102209

Державний реєстраційний номер: 0119U103440

Особливі позначки: відкрита

Дата реєстрації: 11-03-2020

II. Етап виконання ДіР

Номер етапу: 1

Назва етапу: Розроблення методичного підходу щодо вибору конкурентної стратегії підприємства.
Обґрунтування практичних рекомендації щодо організаційного забезпечення формування конкурентної стратегії підприємства.

Початок етапу: 10.2019

Закінчення етапу: 12.2019

Вид звітного документа: Остаточний звіт

III. Відомості про виконавця ДіР

Повне найменування юридичної особи (або ПІБ фізичної особи): Харківський національний економічний університет імені Семена Кузнеця

Код за ЄДРПОУ: 02071211

Місцезнаходження: проспект Науки, 9-А, м. Харків, Харківський р-н., Харківська обл., 61166, Україна

Форма власності:

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR: Не застосовується

Розмір організації:

Телефон: 70203040

IV. Відомості про співвиконавців ДіР

V. Відомості про замовника ДіР

Повне найменування юридичної особи (або ПІБ фізичної особи): Товариство з обмеженою відповідальністю "ВЕЛТОН.ТЕЛЕКОМ"

Код за ЄДРПОУ: 35074228

Місцезнаходження: вул. Сумська, 50, м. Харків, Харківський р-н., Харківська обл., 61002, Україна

Форма власності:

Сфера управління:

Ідентифікатор ROR: Не застосовується

Розмір організації:

Телефон: т. 230-84-30; ф. 230-84-31

VI. Джерела, напрями та обсяги фінансування ДіР

Підстава для проведення ДіР: 52 - договір з вітчизняною організацією (органами місцевої ради, фондом, асоціацією, концерном тощо)

Напрямок фінансування: 2.2 - прикладні дослідження і розробки

Джерела фінансування

7722 - кошти підприємств, установ, організацій України

Фактичний обсяг фінансування (тис. грн.): 20
--

VII. Відомості про ДіР

Назва роботи українською:

Формування конкурентної стратегії підприємства

Назва роботи англійською:

Formation of competitive enterprise strategy

Реферат українською:

Методичне забезпечення включає: механізм формування конкурентної стратегії підприємства. Запропонований методичний підхід до вибору конкурентної стратегії є інструментом, який дозволить обирати найбільш оптимальну конкурентну стратегію та обґрунтовувати пріоритетність факторів впливу на процес формування та реалізації конкурентної стратегії. Реалізація обраної за допомогою наведеного методичного підходу до вибору конкурентної стратегії на підприємстві сприятиме не тільки стрімкому реагуванню на потреби ринку, але й забезпечить підвищення його конкурентоспроможності.

Реферат англійською:

Methodical maintenance includes: mechanism of enterprise competitive strategy formation. The proposed methodological approach to choosing a competitive strategy is a tool that will allow you to choose the most optimal competitive strategy and justify the priority of factors influencing the process of formation and implementation of a competitive strategy. Implementation of the chosen methodical approach to choosing an enterprise competitive strategy will not only contribute to the rapid response to market needs, but also to improve its competitiveness.

Індекс УДК: 330.341.4:339.13; 330.341.44; 338.33; 334.012; 334.7

Коди тематичних рубрик: 06.56.21

Керівники роботи

Власне Прізвище Ім'я По-батькові: Лукашев Сергій Валерійович

Науковий ступінь:

Вчене звання:

Ідентифікатор ORCID ID:

Додаткова інформація:

VIII. Наукова (науково-технічна) продукція (НТП)

Назва НТП українською: Формування конкурентної стратегії підприємства

Назва НТП англійською: Formation of enterprise competitive strategy

НТП, яку передбачалося створити:

Причини, через які НТП не було створено:

Отримані результати: Методичні документи

Галузь застосування: підприємства

Реєстраційний номер картки технології:

Опис НТП: Підвищує конкурентоспроможність підприємства та покращує організацію його діяльності щодо стратегічного управління за рахунок вибору оптимальної конкурентної стратегії.

Соціально-економічна спрямованість НТП: Підвищення продуктивності праці

Вплив НТП на довкілля:

Впровадження НТП: Впроваджено

Практична реалізація НТП

Початок етапу: 10.2019

Закінчення етапу: 12.2019

Споживачі продукції:

Перспективні ринки:

Характер співробітництва з інвестором

Потрібний обсяг інвестицій, тис. грн.:

Права, що надаються інвестору після завершення роботи: Права не надаються

Наявність бізнес-плану: Ні

Техніко-економічне обґрунтування: Ні

Потенціальний обсяг продажу, тис. грн.:

Очікуваний термін окупності (років):

Додаткова інформація:

IX. Бібліографічний опис

Х. Заключні відомості

Керівник юридичної особи

Пономаренко Володимир Степанович

д. е. н., 08.00.04

Перелік осіб-виконавців

Баркова Катерина Олександрівна

Кривобок Катерина Володимирівна

Кіпа Денис В'ячеславович

Лукашев Сергій Валерійович

Немашкало Каріна Ромеовна

Полухович Марина Володимирівна

Янієва Дар'я Дмитрівна

Відповідальний за підготовку облікових документів

Шелкунова Наталія Леонідівна

Телефон

+38 (057) 702-06-70

Реєстратор

Керівник відділу УкрІНТЕІ, що є відповідальним за реєстрацію наукової діяльності

