Облікова картка дисертації

I. Загальні відомості

Державний обліковий номер: 0823U100907

Особливі позначки: відкрита

Дата реєстрації: 17-10-2023

Статус: Запланована

Реквізити наказу МОН / наказу закладу:

II. Відомості про здобувача

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Гарматюк Олена Валентинівна

2. Olena V. Garmatiuk

Кваліфікація:

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Вид дисертації: доктор філософії

Аспірантура/Докторантура: так

Шифр наукової спеціальності: 073

Назва наукової спеціальності: Менеджмент

Галузь / галузі знань: управління та адміністрування

Освітньо-наукова програма зі спеціальності: Менеджмент

Дата захисту: 29-05-2023

Спеціальність за освітою: Економіка підприємства

Місце роботи здобувача: Уманський державний педагогічний університет імені Павла Тичини

Код за ЄДРПОУ: 02125639

Місцезнаходження: вул. Садова, буд. 2, Умань, Уманський р-н., 20300, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

III. Відомості про організацію, де відбувся захист

Шифр спеціалізованої вченої ради (разової спеціалізованої вченої ради): ДФ 74.053.032

Повне найменування юридичної особи: Уманський державний педагогічний університет імені Павла Тичини

Код за ЄДРПОУ: 02125639

Місцезнаходження: вул. Садова, буд. 2, Умань, Уманський р-н., 20300, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

IV. Відомості про підприємство, установу, організацію, в якій було виконано дисертацію

Повне найменування юридичної особи: Уманський державний педагогічний університет імені Павла Тичини

Код за ЄДРПОУ: 02125639

Місцезнаходження: вул. Садова, буд. 2, Умань, Уманський р-н., 20300, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

V. Відомості про дисертацію

Мова дисертації: Українська

Коди тематичних рубрик: 06.81.55

Тема дисертації:

1. Управління збутовою діяльністю фармацевтичних підприємств

2. Management of the pharmaceutical enterprises sales activities

Реферат/анотація:

1. Дисертаційна робота присвячена обґрунтуванню теоретико-методичних засад управління збутовою діяльністю фармацевтичних підприємств та практичних рекомендацій до його вдосконалення. У першому розділі дисертаційної праці «Теоретико-методичні засади управління збутовою діяльністю підприємств» проведено порівняння та критично проаналізовано різні точки зору науковців і сформовано власні визначення сутності категорій «збут», «система збуту», «збутова діяльність», «управління збутом», «управління збутовою діяльністю». Аналіз наукових праць засвідчив, що зміст поняття «збут» розглядають, з одного боку, як просування товару від виробника до споживача, з іншого – як реалізацію чи сукупність дій із задоволення потреб споживачів. Запропоновано авторське трактування поняття «збут»: система стійких і стратегічно орієнтованих взаємовигідних відносин виробника та споживача товару з приводу забезпечення споживача продукцією необхідної кількості, якості і в потрібний час. Розроблено методичний підхід до

оцінки ефективності збутової діяльності, який включає 5 груп її індикаторів. Усі індикатори поділено на дві групи – стимулятори і дестимулятори, що зумовлено ідентифікацією напряму впливу на ефективність управління збутовою діяльністю фармацевтичних підприємств. Під час проведення комплексної оцінки ефективності управління збутовою діяльністю фармацевтичних підприємств було апробовано методичний підхід рейтингування за сумою місць, у якому систематизовано формувальні складові ефективності управління збутом з відповідними одиничними індикаторами. Реалізовано поетапне ранжування АТ «Галичфарм», АТ «Київський вітамінний завод», ПрАТ «Лекхім-Харків», ПАТ «Монфарм» і ПрАТ «Технолог» за ресурсозабезпеченням, стійкістю фінансового стану та платоспроможності, ефективністю використання ресурсів, прибутковістю бізнесу, ефективністю збутової діяльності з ідентифікацією аутсайдера та флагмана досліджуваної групи.

2. The dissertation is devoted to the substantiation of the theoretical and methodological principles of managing the sales activity of pharmaceutical enterprises and practical recommendations for its improvement. In the first chapter of the dissertation work "Theoretical and methodological principles of management of the sales activity of enterprises", a comparison and critical analysis of different points of view of scientists was carried out and their own definitions of the essence of the categories "sales", "sales system", "sales activity", "sales management" were formed. management of sales activities". The analysis of scientific works proved that the meaning of the concept of "sales" is considered, on the one hand, as the promotion of goods from the producer to the consumer, on the other hand, as the implementation or set of actions to satisfy the needs of consumers. The author's interpretation of the concept of "sales" is proposed: a system of stable and strategically oriented mutually beneficial relations between the producer and the consumer of the product in order to provide the consumer with products of the required quantity, quality and at the required time. A methodical approach to evaluating the effectiveness of sales activity has been developed, which includes 5 groups of its indicators. All indicators are divided into two groups - stimulators and destimulators, which is due to the identification of the direction of influence on the effectiveness of the management of sales activities of pharmaceutical enterprises. During the comprehensive evaluation of the effectiveness of sales management of pharmaceutical enterprises, a methodical approach of ranking by the sum of places was tested, in which the formative components of the effectiveness of sales management are systematized with the corresponding single indicators. A step-by-step ranking of Halychpharm JSC, Kyiv Vitamin Factory JSC, Lekhim-Kharkiv PJSC, Monfarm PJSC and Technolog PJSC by resource provision, stability of financial condition and solvency, efficiency of resource use, business profitability, sales efficiency was implemented. with the identification of the outsider and the flagship of the research group.

Державний реєстраційний номер ДіР:

Пріоритетний напрям розвитку науки і техніки: Фундаментальні наукові дослідження з найбільш важливих проблем розвитку науково-технічного, соціально-економічного, суспільно-політичного, людського потенціалу для забезпечення конкурентоспроможності України у світі та сталого розвитку суспільства і держави

Стратегічний пріоритетний напрям інноваційної діяльності: Освоєння нових технологій транспортування енергії, впровадження енергоефективних, ресурсозберігаючих технологій, освоєння альтернативних джерел енергії

Підсумки дослідження: Новий напрямок у науці і техніці

Публікації:

- 1. Гарматюк О. Оцінка ефективності збутової діяльності фармацевтичних підприємств. Економіка та суспільство. 2023. Вип. 48.
- 2. Гарматюк О. В. Оцінювання індикаторів прибутковості бізнесу як показника ефективності збутової діяльності фармацевтичних підприємств. Український журнал прикладної економіки та техніки. 2023. Т. 8. № 1. С. 174–179.

- 3. Гарматюк О. Аналіз сучасних тенденцій товарообороту фармацевтичної продукції. Економічні горизонти. 2022. Вип. 2(20). С. 125–132.
- 4. Гарматюк О. Фактори впливу на управління збутовою діяльністю фармацевтичних підприємств. Економічні горизонти. 2021. Вип. 3▫4(18). С. 124–131.
- 5. Гарматюк О. В. Управління товаропотоками у фармацевтичному логістичному ланцюзі постачань. Інфраструктура ринку. 2018. Вип. 25. С. 224–230.
- 6. Гарматюк О. В. Сучасна система збуту продукції підприємств. Інтелект XXI. 2018. № 3. С. 52–55.
- 7. Гарматюк О. В. Формування інформаційного забезпечення прогнозування збуту продукції. Економіка і суспільство. 2017. № 12. С. 208▫211.
- 8. Melnychuk Y., Chvertko L., Korniienko T., Vinnytska O., Garmatiuk O. Analysis of the Factors Influencing the Market of Insurance Services in Life Insurance. TEM Journal. 2019. Issue 8(1). P. 201–206.
- 9. Garmatiuk O., Podzihun S. Definition of a modern product market. Modern Humanitarian Journal. 2020. Vol. 3. № 1(3). P. 21–26.
- 0. Prokopenko O., Omelyanenko V., Biloshkurska N., Garmatiuk O., Biloshkurskyi M. Multiplicative dynamic model of technological progress factor impact on economy sectors innovation development. Advances in Economics, Business and Management Research. 2019. Issue 99. P. 68–72.
- 11. Гуменюк А., Гарматюк О. The effectiveness of the use of public relations tools in the pharmaceutical market. Modern Engineering and Innovative Technologies. 2023. Issue 4. P. 112–116.
- 12. Гарматюк О. В., Подзігун С. М. Брендинг як інструмент підвищення конкурентоспроможності фармацевтичних підприємств. Підприємництво і торгівля. 2021. № 31. С. 29–35.
- 13. Гарматюк О. В. Сучасні тенденції розвитку фармацевтичної галузі України. Економічні студії. 2019. Вип. 2(24). С. 66–70.

Наукова (науково-технічна) продукція:

Соціально-економічна спрямованість:

Охоронні документи на ОПІВ:

Впровадження результатів дисертації: Впроваджено

Зв'язок з науковими темами:

VI. Відомості про наукового керівника/керівників (консультанта)

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Подзігун Світлана Миколаївна

2. Svitlana M. Podzigun

Кваліфікація: к. е. н., доц., 08.00.04

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Уманський державний педагогічний університет імені Павла Тичини

Код за ЄДРПОУ: 02125639

Місцезнаходження: вул. Садова, буд. 2, Умань, Уманський р-н., 20300, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

VII. Відомості про офіційних опонентів та рецензентів

Офіційні опоненти

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Пенькова Оксана Георгіївна
2. Oksana H. Penkova

Кваліфікація: д. е. н., професор, 08.00.03

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Уманський національний університет садівництва

Код за ЄДРПОУ: 00493787

Місцезнаходження: вул. Інститутська, буд. 1, Умань, Уманський р-н., 20301, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Кадирус Ірина Григорівна
2. Iryna H. Kadyrus

Кваліфікація: к. е. н., доц., 08.00.04

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Дніпровський державний аграрно-економічний університет

Код за ЄДРПОУ: 00493675

Місцезнаходження: вул. Сергія Єфремова, буд. 25, Дніпро, Дніпровський р-н., 49600, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

Рецензенти

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Логінова Ольга Анатоліївна

2. Olha A. Lohinova

Кваліфікація: к. е. н., доц., 08.00.04

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Уманський державний педагогічний університет імені Павла Тичини

Код за ЄДРПОУ: 02125639

Місцезнаходження: вул. Садова, буд. 2, Умань, Уманський р-н., 20300, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Пачева Наталія Олександрівна

2. Nataliia O. Pacheva

Кваліфікація: к. е. н., доц., 08.00.01

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Уманський державний педагогічний університет імені Павла Тичини

Код за ЄДРПОУ: 02125639

Місцезнаходження: вул. Садова, буд. 2, Умань, Уманський р-н., 20300, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

VIII. Заключні відомості

Власне Прізвище Ім'я По-батькові голови ради	Світовий Олександр Михайлович
Власне Прізвище Ім'я По-батькові головуючого на засіданні	Білошкурська Наталія Володимирівна
Відповідальний за підготовку облікових документів	Прищепа С.М.
Реєстратор	УкрІНТЕІ

Керівник відділу УкрІНТЕІ, що є відповідальним за реєстрацію наукової діяльності



Юрченко Тетяна Анатоліївна